

БІЗНЕС-КУРС “УПРАВЛІННЯ ФІНАНСАМИ В СТОМАТОЛОГІЧНІЙ КЛІНІЦІ”



- **Лектор: Шарунас Пермінас**

Генеральний директор стоматологічних клінік “&Smile” та “VIC” в Литві. JSC “MED Grupe”, Голова правління

- **Дата: 8 лютого 2019 р. Час: 9.00 - 18.00**
- **Місце проведення: м. Київ, готель Хілтон**
- **Мова: Російська**
- **Формат курсу: інтерактивний**
- **Кількість місць обмежена**
- **Вартість 8 900 грн.**

Мета курсу – поділитися досвідом побудови системи управління фінансами стоматологічної клініки. Рішення засновників стоматологічної клініки про розширення, умов оплати, порядок ціноутворення може бути зроблене лише тільки маючи чітке розуміння того, як це вплине на прибутковість клініки. Цей курс допоміг побудувати це розуміння вже більше ніж 300 учасникам даного курсу.

ПРОГРАМА:

1. Рентабельність клініки.

Обговоримо в деталях, що і як впливає на прибутковість клініки, і які заходи вжити для збільшення рентабельності. Учасники отримають просту, зручну для користувачів таблицю Microsoft Excel, яка дозволить бачити рентабельність лікарів і кабінетів.

2. Зарплата лікаря.

Це найбільша стаття витрат в стоматологічній клініці. Ви дізнаєтесь про метод визначення обсягу зарплати, яку клініка може платити лікарям і при цьому залишатися рентабельною.

3. Управління матеріалами та знижками.

Лектор запропонує ефективну систему управління знижками і матеріалами.

4. Цінник процедур.

Як виглядати більш конкурентоспроможними і в той же час, підняти прибутковість. Учасники отримають прайс-лист, який базується на собівартості процедури і психологічного сприйняття пацієнта.

5. Ефективна структура клінік.

Детально зупинимось на темі розподілу і контролю обов'язків.

6. Як пропонувати Premium імплантати і більше заробляти?